

CFNEWS > Page Sommaire L'actualité > Capital risque / développement > Opérations > Capital développement > ContentSquare analyse son ambition mondiale

09 nov 2016

Capital développement

Article

19 octobre 2016

534 mots - 12 conseil(s)

Par Baptiste Rubat du Mérac

## ContentSquare analyse son ambition mondiale



CONTENTSQUARE

L'éditeur de logiciels d'analyse des comportements d'internautes et de recommandation aux entreprises lève 18 M€ auprès de Highland Europe qui rejoint le fondateur et les membres de Seed4Soft.

Depuis son premier tour de 500 K€ en 2012 auprès du club d'entrepreneurs investisseurs Seed4Soft (lire ci-dessous), **ContentSquare** a bien changé. Nouveau nom - elle s'appelait **Weballwin** -, abandon de l'activité historique de services pour se consacrer à l'édition de logiciels Saas, passage de 0 à 110 salariés. Et désormais, nouvel actionnaire avec l'entrée au capital du VC **Highland Capital Partners Europe**, issu de l'américain Highland Capital Partners et dont le portefeuille comprend notamment **TalentSoft** (lire ci-dessous). Ces deux éditeurs français ont d'ailleurs été mis en relation avec le capital-risqueur par Alpha Capital Partners à Londres. Highland Europe souscrit seul à une augmentation de capital de plus de **18 M€ (20 M\$)**. Les membres de Seed4Soft restent au capital dans lequel le nouvel entrant ne devient pas majoritaire. L'opération valorise la cible près de **50 M€** selon nos sources.

### Chiffre d'affaires multiplié par 20 en quatre ans

En quatre ans, le chiffre d'affaires a été multiplié par 20, et serait de **l'ordre de 7 M€** en 2016 selon nos informations. La solution ContentSquare capture en temps réel les comportements des visiteurs, sur web et mobile, par exemple les **mouvements de souris**. Elle est aussi capable d'analyser simplement l'incidence de contenus précis (texte, image, vidéo) sur l'évolution des ventes d'un site marchand. Au-delà de l'analyse, l'éditeur utilise de plus en plus l'intelligence artificielle pour proposer des recommandations automatiques aux équipes de ses clients. Quelque **150 entreprises** travaillent avec lui, dont beaucoup de grands comptes multinationaux, comme Accor, Kering, Unilever, L'Oréal, PSA, Oscaro, Leroy-Merlin, Orange ou Vente-privée.com. Grâce à son modèle récurrent et la fidélité de ses clients, l'éditeur est resté **bénéficiaire**.

### Des bureaux bientôt à New York et en Allemagne



L'année 2016 a débuté par l'ouverture d'un bureau à **Londres**, son premier à l'étranger, et se terminera par une implantation à **New York** où le fondateur **Jonathan Cherk** (photo ci-contre) déménagera ainsi que, peut-être, le siège. **L'Allemagne** devrait suivre début 2017 avant d'autres pays européens. « Parmi les quelques fonds français, britanniques et américains rencontrés, Highland m'a semblé le meilleur car c'est un expert du Saas qui a une forte expertise pour transformer des sociétés en leaders mondiaux », assure le dirigeant. Se considérant d'abord comme une solution d'analyse, comme Google, Adobe, comScore, AT Internet, mais couplée à un outil de capture du comportement des visiteurs et de recommandation de contenus, ContentSquare n'aurait « pas vraiment de concurrents directs aujourd'hui, d'où notre **enjeu d'accélération** pour prendre rapidement des parts de marché », insiste Jonathan Cherk.

Lire aussi :

[Weballwin navigue avec des entrepreneurs du logiciel \(11 avril 2012\)](#)

[TalentSoft recrute un VC américain \(15 septembre 2013\)](#)

Tags : France , Île-de-France , Logiciel et services informatiques

Voir la fiche de : [CONTENTSQUARE \(EX WEBALLWIN\)](#)

## les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur **CONTENTSQUARE (EX WEBALLWIN)**

Acquéreur ou Investisseur **HIGHLAND CP EUROPE**

VDD Financière **DELOITTE FINANCE (TS)**, Frédéric Steiner, Philippe Coriat

Société Avocat d'Affaires Corporate **NEPTUNE AVOCATS**, Patrick Douin, **IC AVOCATS**, Julie Herzog

Société DD Financière **EXELMANS**, Stéphane Dahan, Thomas Charneau

Levée de Fonds Conseil / Agent **ALPHA CAPITAL PARTNERS (LONDRES)**, Marc Oiknine

[Voir la fiche détaillée de l'opération](#)

